Literaturverzeichnis

- Adams, John N. / Brownsword, Roger, Privity and the concept of a network contract, Legal Studies 10 (1990), 12–37.
- Aichberger-Baig, Daphne et al. (Hrsg.), Vertrauen und Kontrolle im Privatrecht, Stuttgart, 2011.
- Álvarez Martínez, Georgina Ivón, Los grupos de contratos en el crédito al consumo, Madrid, 2009.
- Amstutz, Marc (Hrsg.), Vernetzte Wirtschaft Netzwerke als Rechtsproblem, Symposien zum schweizerischen Recht, Zürich et al., 2004.
- Amstutz, Marc / Teubner, Gunther (Hrsg.), Networks Legal Issues of Multilateral Co-operation, Oxford et al., 2009.
- Arrigo, Tommaso, Il contratto di rete. Profili giuridici, in: Contratto di rete Lo strumento Made in Italy per integrare individualità e aggregazione, hrsg. von Annalisa Tunisini et al., Milano, 2013, S. 35–54.
- Arrow, Kenneth J., The organization of economic activity: Issues pertinent to the choice of market versus nonmarket allocation, in: The Analysis and Evaluation of Public Expenditure: The PBB System, Vol. 1, hrsg. vom U.S. Joint Economic Committee, Washington, 1969, S. 59–73.
- Augsberg, Ino, Ungewissheit als Chance, Perspektiven eines produktiven Umgangs mit Unsicherheit im Rechtssystem, Tübingen, 2013.
- Bacache-Gibeili, Mireille, La relativité des conventions et les groupes de contrats, Paris, 1996.
- *Ballerstedt, Kurt*, Der gemeinsame Zweck als Grundbegriff des Rechts der Personengesellschaften, JuS 1963, 253–263.
- Bar, Christian von, Verkehrspflichten: Richterliche Gefahrsteuerungsgebote im deutschen Deliktsrecht, Köln et al., 1980.
- ders., Negligence, Eigentumsverletzung und reiner Vermögensschaden Zu den Grenzen der Fahrlässigkeitshaftung für reine Vermögensschäden in der neueren Entwicklung des Common Law, RabelsZ 56 (1992), 410–442.
- Bar, Christian von / Clive, Eric (Hrsg.), Definitions and Model Rules of European Law Draft Common Frame of Reference (DCFR), Full Edition, prepared by the Study Group on a European Civil Code and the Research Group on EC Private Law (Acquis Group), Volume 1 6, Munich, 2009.
- Bar, Christian von / Zimmermann, Reinhard (Hrsg.), Grundregeln des Europäischen Vertragsrechts, Teile I und II, München, 2002; Teil III, München, 2005.
- Barendrecht, Maurits et al. (Hrsg.), Principles of European Law Service Contracts (PEL SC), Munich, 2007.
- Barnard, Chester I., The Functions of the Executive, Cambridge, MA, 1938.

- Baum, Harald et al. (Hrsg.), Perspektiven des Wirtschaftsrechts, Deutsches, europäisches und internationales Handels-, Gesellschafts- und Kapitalmarktrecht, Beiträge für Klaus J. Hopt aus Anlass seiner Emeritierung, Berlin, 2008.
- Baumbach/Hopt, Handelsgesetzbuch mit GmbH & Co., Handelsklauseln, Bankund Kapitalmarktrecht, Transportrecht (ohne Seerecht), begr. von Adolf Baumbach, bearb. von *Klaus J. Hopt et al.*, 40. Auflage, München, 2021.
- Baumgarten, Andreas K., Das Franchising als Gesellschaftsverhältnis Eine Studie zur spezifischen zivilrechtlichen Qualität des Rechtsverhältnisses zwischen Franchise-Geber und Franchise-Nehmer, Göttingen, 1993.
- Bayer, Walter, § 17, in: Münchener Kommentar zum Aktiengesetz, Band 1 §§ 1–75, hrsg. von Wulf Goette und Mathias Habersack, für die Hinweise zur Rechtslage in Österreich unter Mitwirkung von Susanne Kalss, 4. Auflage, München, 2016.
- Becker, Maximilian, Schnnittstellenhaftung, KSzW 1/2015, Schwerpunkt Unternehmensnetzwerke, 114–123.
- beck-online.Großkommentar, BGB, hrsg. von *Markus Artz* et al., Gesamtherausgeber für das Zivilrecht Beate Gsell, Wolfgang Krüger, Stephan Lorenz und Christoph Reymann, fortlaufende Aktualisierung online.
- Beck'scher Online-Kommentar BGB, hrsg. von Wolfgang Hau und Roman Poseck, München, fortlaufende Aktualisierung online.
- Beck'scher Online-Kommentar Markenrecht, hrsg. Von Annette Kur, Verena von Bomhard und Friedrich Albrecht, München, fortlaufende Aktualisierung online.
- Beck'scher Online-Kommentar ZPO, hrsg. von Volkert Vorwerk und Christian Wolf, München, fortlaufende Aktualisierung online.
- Behme, Caspar / Fries, Martin / Stark, Johanna (Hrsg.), Versicherungsmechanismen im Recht, Tübingen, 2016.
- Bessis, Philippe, Le contrat de franchisage, notions actuelles et apport du droit européen, Paris, 1991.
- Beuthien, Volker et al. (Hrsg.), Festschrift für Dieter Medicus, Zum 70. Geburtstag, Köln et al., 1999.
- Billing, Tom, § 84 HGB, in: Vertriebsrecht Handelsvertreterrecht, Vertragshändlerrecht, Franchiserecht, Kommissionsrecht Kommentar, hrsg. Eckhard Flohr und Ulf Wauschkuhn, 2. Auflage, München, 2018.
- Bittner, Claudia, § 260, in: J. von Staudingers Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch mit Einführungsgesetz und Nebengesetzen, Buch 2, Recht der Schuldverhältnisse, §§ 255–304 (Leistungsstörungsrecht 1), Berlin, Neubearbeitung 2014.
- Brownsword, Roger, Network Contracts Revisited, in: Networks Legal Issues of Multilateral Co-operation, hrsg. von Gunter Teubner und Marc Amstutz, 2009, Oxford et al., S. 31–52.
- ders., Contract in a Networked World, in: Commercial Contract Law Transatlantic Perspectives, hrsg. von Larry A. DiMatteo et al., Cambridge et al., 2013, S. 116–145.

- Bueno Díaz, Odavia, Franchising in European Contract Law A comparison between the main obligations of the contracting parties in the Principles of European Law on Commercial Agency, Franchise and Distribution Contracts (PEL CAFDC), French and Spanish law, Munich, 2008.
- Büschges, Günter / Abraham, Martin / Funk, Walter, Grundzüge der Soziologie, 3. Auflage, München et al., 1998.
- Buxbaum, Richard M., Is "Network" a Legal Concept?, Journal of Institutional and Theoretical Economics 149 (1993), 698–705.
- Cafaggi, Fabrizio (Hrsg.), Reti di imprese tra regolazione norme sociali Nuove sfide per diritto ed economia, Bologna, 2004.
- ders., Contractual Networks and the Small Business Act: Towards European Principles?, ERCL 4 (2008), 493–539.
- ders., Redes contractuales y small business act. ¿Hacia unos principios europeos?, in: Hacia un Derecho para las redes empresariales, hrsg. von Juan Ignacio Ruiz Peris, Valencia, 2009, S. 21–96.
- ders., Il nuovo contratto di rete: "Learning by doing?", I contratti 12 (2010), 1143–1154.
- Cafaggi, Fabrizio / Iamiceli, Paola, Il contratto di rete Commento alla normative, in: Codice dei contratti commentato, hrsg. von Guido Alpa und Vincenzo Mariconda, Milano, 2017, S. 2957–2984.
- dies., Inter-firm Networks in the European Wine Industry, EUI Working Papers, LAW 2010/19, abrufbar unter http://cadmus.eui.eu/bitstream/handle/1814/15 654/LAW_2010_19_rev.pdf?sequence=5&isAllowed=y, zuletzt abgerufen am 24.5.2021.
- Calabresi, Guido, The Costs of Accidents: A Legal and Economic Analysis, 3rd edition, New Haven/London, 1972.
- Calliess, Gralf-Peter et al. (Hrsg.), Soziologische Jurisprudenz, Festschrift für Gunther Teubner zum 65. Geburtstag, Berlin 2009.
- Campbell, David / Collins, Hugh / Wightman, John (Hrsg.), Implicit Dimensions of Contract: Discrete, Relational, and Network Contracts, Oxford et al., 2003.
- Canaris, Claus-Wilhelm, Schutzgesetze Verkehrspflichten Schutzpflichten, in: Festschrift für Karl Larenz, Zum 80. Geburtstag, Am 23. April 1983, hrsg. von Claus-Wilhelm Canaris und Uwe Diederichsen, München, 1983, S. 27–110.
- ders., Schutzwirkungen zugunsten Dritter bei "Gegenläufigkeit" der Interessen, JZ 1995, 441–446.
- ders., Bankvertragsrecht, Erster Teil, in: Staub, Handelsgesetzbuch, Großkommentar, Fünfter Band, hrsg. von Claus-Wilhelm Canaris, Wolfgang Schilling und Peter Ulmer 4. Auflage, Berlin, 2005.
- ders., Handelsrecht, 24. Auflage, München, 2006.
- Canaris, Claus-Wilhelm / Diederichsen, Uwe (Hrsg.), Festschrift für Karl Larenz, Zum 80. Geburtstag, Am 23. April 1983, München, 1983.
- Carvalhosa, Modesto (Hrsg.), Tratado de Direito Empresarial, Vol. 4, Contratos Mercantis, São Paulo, 2016.

- Castelletti, Stephan, Reisende, in: Küstner/Thume, Handbuch des gesamten Vertriebsrechts, Band 3: Besondere Vertriebsformen, Reisende, Vertragshändler, Kommissionsagenten, Versicherungsmakler, Franchising, Direkt-, Struktur- und Internetvertrieb, hrsg. von Karl-Heinz Thume, 4. Auflage, Frankfurt a.M., 2015.
- Castells, Manuel, Das Informationszeitalter, Teil 1: Der Aufstieg der Netzwerkgesellschaft, Opladen, 2001.
- Cezanne, Wolfgang, Allgemeine Volkswirtschaftslehre, 6. Auflage, München, 2005.
- Coase, Ronald H., The Nature of the Firm, Economica 4 (1937), 386–405.
- ders., The problem of Social Cost, Journal of Law and Economics 3 (1960), 1-44.
- Collins, Hugh, Introduction to Networks as Connected Contracts, in: Networks as Connected Contracts, hrsg. von Gunther Teubner und Hugh Collins, Oxford et al. 2011, S. 1–72.
- Coxeter, Harold Scott Macdonald, Unvergängliche Geometrie, 2. Auflage, Basel et al., 1981.
- Crea, Vertragliche Unternehmensnetzwerke: Auslegungskriterien und axiologische Perspektive, KSzW 1/2015, Schwerpunkt Unternehmensnetzwerke, 99–108.
- Deakin, Simon, Die Wiederkehr der Zünfte? Netzwerkbeziehungen aus historischer Perspektive, KritV 89 (2006), 150–162.
- Deutscher Franchise-Verband e.V., Existenzgründung mit System. Ein Leitfaden des Deutschen Franchise-Verbandes e.V., Berlin, 2003.
- ders., Richtlinie des Deutschen Franchise-Verbandes e.V. "Vorvertragliche Aufklärungspflichten", abgedruckt in: Franchiserecht, hrsg. von Jan Patrick Giesler und Jürgen Nauschütt, 3. Auflage, Köln, 2016, Anhang 4, S. 1199–1201.
- ders., Ethikkodex des Deutschen Franchise-Verbandes e.V., gültig seit 16.5.2008, abrufbar unter www.franchiseverband.com/fileadmin/user_upload/pdf/DFV_Et hikcodex0706_2017.pdf, zuletzt abgerufen am 24.5.2021.
- ders., Franchise Statistik 2020, abrufbar unter www.franchiseverband.com/services -nutzen/studien-und-statistiken/, zuletzt abgerufen am 24.5.2021.
- *DiMatteo, Larry A.* et al. (Hrsg.), Commercial Contract Law Transatlantic Perspectives, Cambridge et al., 2013.
- Dnes, Anthony W., The Economic Analysis of Franchising and its Regulation, in: Franchising and the Law: Theoretical and Comparative Approaches in Europe and the United States, hrsg. von Christian Joerges, Baden-Baden, 1991, S. 133–142.
- Dörner, Heinrich, Vorbemerkung zu Artikel 38–42 EGBGB, Artikel 38 EGBGB, Artikel 40 EGBGB, in: Bürgerliches Gesetzbuch, Handkommentar, hrsg. von Reiner Schulze, 9. Auflage, Baden-Baden, 2017.
- Dolžan, Judita, Außen- und Binnendurchgriff im Vertragsnetz Ein Rechtsvergleich zur theoretischen Abhandlung und praktischen Ausformung, Berlin/Boston, 2015.
- Dongen, Sanne van, Groups of contracts. An exploration of types and the archetype from a Dutch legal perspective, in: Linked Contracts, hrsg. von Ilse Samoy und Marco B.M. Loos, Cambridge et al., 2012, S. 9–28.

- dies., L'interdépendance contractuelle in Dutch Law, European Review of Private Law 2014, 283–291.
- dies., Groepen van contracten, Nijmegen, 2016.
- Doralt, Walter, Langzeitverträge, Tübingen, 2018.
- Dressler, Wolf-Dieter, § 59, § 60, in: Beck'scher Online-Kommentar ZPO, hrsg. von Volkert Vorwerk und Christian Wolf, 40. Edition, München, Stand: 1.3.2021.
- Druey, Jean Nicolas, Organisationsnetzwerke: Die "schwebende" Rechtsform, in: Vernetzte Wirtschaft Netzwerke als Rechtsproblem, hrsg. von Marc Amstutz, Zürich et al., 2004, S. 123–149.
- Ebenroth, Carsten Thomas, Absatzmittlungsverträge im Spannungsverhältnis von Kartell- und Zivilrecht, Konstanz, 1980.
- Ebenroth/Boujong/Joost/Strohn, Handelsgesetzbuch, Band 1, §§ 1–342e, begr. von Karlheinz Ebenroth, Carsten Thomas Ebenroth und Detlev Joost, hrsg. von *Detlev Joost* und *Lutz Strohn*, 2. Auflage, München, 2008; 3. Auflage, München, 2014.
- Ebers, Mark / Gotsch, Wilfried, Institutionenökonomische Theorien der Organisation, in: Organisationstheorien, hrsg. von Alfred Kieser und Mark Ebers, 7. Auflage, Stuttgart, 2014, S. 195–225.
- Eidenmüller, Horst, Unternehmenssanierung zwischen Markt und Gesetz Mechanismen der Unternehmensreorganisation und Kooperationspflichten im Reorganisationsrecht, Köln, 1999.
- ders., Effizienz als Rechtsprinzip, 4. Auflage, Tübingen, 2015.
- Einsele, Dorothee, Haftung der Kreditinstitute bei nationalen und grenzüberschreitenden Banküberweisungen, AcP 199 (1999), 145–189.
- Eisenberg, Melvin A., The Conception That the Corporation is a Nexus of Contracts, and the Dual Nature of the Firm, Journal of Corporation Law 24 (1998), 819–836
- Emde, Raimond, § 86, in: Staub, Handelsgesetzbuch, Großkommentar, begr. von Hermann Staub, Zweiter Band, §§ 48–104, hrsg. von Claus-Wilhelm Canaris, Mathias Habersack und Carsten Schäfer, 5. Auflage, Berlin, 2008.
- ders., Form I.G.3: Vertragshändlervertrag, Form I.G.4: Franchise-Vertrag, in: Vertrags- und Formularbuch zum Handels-, Gesellschafts- und Bankrecht, hrsg. von Klaus J. Hopt, 4. Auflage, München, 2013.
- ders., Vertriebsrecht, Kommentierung zu §§ 84 bis § 92c HGB, Handelsvertreterrecht, Vertragshändlerrecht, Franchiserecht, 3. Auflage, Berlin, 2014.
- Emmerich, Volker, § 311, in: Münchener Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, Band 3, §§ 311–432, Schuldrecht Allgemeiner Teil II, hrsg. von Franz Jürgen Säcker et al., 8. Auflage, München, 2019.
- Estevan de Quesada, Carmen, El abuso de dependencia económica en las redes de distribución, in: Hacia un Derecho para las redes empresariales, hrsg. von Juan Ignacio Ruiz Peris, Valencia, 2009, S. 187–222.
- Farkas, George / England, Paula (Hrsg.), Industries, Firms, and Jobs: Sociological and Economic Approaches, New York, 1988.

- Faust, Florian, Schadensersatz, in: Schuldrechtsmodernisierung, Einführung in das neue Recht, hrsg. von Peter Huber und Florian Faust, München, 2002, S. 63– 156.
- ders., Bürgerliches Gesetzbuch Allgemeiner Teil, 4. Auflage, Baden-Baden, 2014.
- ders., § 478, in: Beck'scher Online-Kommentar BGB, hrsg. von Wolfgang Hau und Roman Poseck, 57. Edition, München, Stand: 1.2.2021.
- Fauvarque-Cosson, Bénédicte / Mazeaud, Denis (Hrsg.), European Contract Law Materials for a Common Frame of Reference: Terminology, Guiding Principles, Model Rules, Munich, 2008.
- Ferrari, The Italian "Network Contract": A new tool for the growth of enterprises within the framework of the "small business act"? Brief comments on the Italian Law 9 April 2009, n. 33, art. 3, co. 4-ter, The Columbia Journal of European Law Online 16 (2010) 77–83.
- Fezer, Karl-Heinz, Markenrecht, Kommentar zum Markengesetz, zur Pariser Verbandsübereinkunft und zum Madrider Markenabkommen, Dokumentation des nationalen, europäischen und internationalen Kennzeichenrechts, 4. Auflage, München, 2009.
- Fikentscher, Wolfgang, Zu Begriff und Funktion des "gemeinsamen Zwecks" im Gesellschafts- und Kartellrecht, in: Festschrift für Harry Westermann, hrsg. von Wolfgang Hefermehl, Rudolf Gmür und Hans Brox, Karlsruhe, 1974, S. 87–117.
- Fleckner, Andreas Martin, Schadensausgleich beim Handeln in eigenem Namen für fremde Rechnung, in: Perspektiven des Wirtschaftsrechts, Deutsches, europäisches und internationales Handels-, Gesellschafts- und Kapitalmarktrecht, Beiträge für Klaus J. Hopt aus Anlass seiner Emeritierung, hrsg. von Harald Baum et al., Berlin, 2008, S. 3–32.
- Flohr, Eckhard, Entwicklungen im nationalen und internationalen Franchise-Recht, in: Aktuelle Aspekte des Franchising im In- und Ausland, hrsg. von Eckhard Flohr und Ludwig Gramlich, Chemnitz, 2009, S. 5–20.
- ders., Franchise-Vertrag, 4. Auflage, München, 2010.
- ders., Der Franchise-Vertrag in Deutschland, 2013, abrufbar unter www.gruenderk ueche.de/wp-content/uploads/2013/12/Franchise-Vertrag_in_Deutschland.pdf, zuletzt abgerufen am 24.5.2021.
- Flohr, Eckhard / Gramlich, Ludwig (Hrsg.), Aktuelle Aspekte des Franchising im Inund Ausland, Chemnitz, 2009.
- Flohr, Eckhard / Wauschkuhn, Ulf (Hrsg.), Vertriebsrecht Handelsvertreterrecht, Vertragshändlerrecht, Franchiserecht, Kommissionsrecht Kommentar, 2. Auflage, München, 2018.
- Flume, Werner, Allgemeiner Teil des Bürgerlichen Rechts, Erster Band, Erster Teil, Die Personengesellschaft, Berlin et al., 1977.
- Freitag, Robert, § 244, in: beck-online.Großkommentar, BGB, hrsg. von Markus Artz et al., Stand: 15.3.2021.
- Fuhse, Jan A., Verbindungen und Grenzen, in: Soziale Netzwerke, hrsg. von Johannes Weyer, 3. Auflage, München, 2014, S. 291–313.
- Geesmann-Nuissl, Dagmar, Internationales Franchise-Recht, Frankfurt a.M., 2019.

- Gernhuber, Joachim, Austausch und Kredit im rechtsgeschäftlichen Verbund zur Lehre von den Vertragsverbindungen, in: Festschrift für Karl Larenz, Zum 70. Geburtstag, hrsg. von Gotthard Paulus, Uwe Diederichsen und Claus-Wilhelm Canaris, München 1973, S. 455–494.
- ders., Handbuch des Schuldrechts, Band 8, Das Schuldverhältnis Begründung und Änderung, Pflichten und Strukturen, Drittwirkungen, Tübingen, 1989.
- Gierke, Otto von, Die Wurzeln des Dienstvertrags, in: Festschrift für Heinrich Brunner zum fünfzigjährigen Doktorjubiläum am 8. April 1914, überreicht von der Juristenfakultät der Universität Berlin, München/Leipzig, 1914, S. 37–68.
- Giesler, Jan Patrick (Hrsg.), Praxishandbuch Vertriebsrecht, 2. Auflage, Bonn, 2011.
- ders., A. Vertrieb und Vertriebsrecht eine Positionsbestimmung, B. Erscheinungsformen und Abgrenzung von Vertriebsverträgen, C. Wahl der Vertriebsmethode, in: Praxishandbuch Vertriebsrecht, hrsg. von dems., 2. Auflage, Bonn, 2011, S. 27–35, S. 36–51, S. 51–53.
- ders., Franchising, in: Handelsgesetzbuch: Kommentar zu Handelsstand, Handelsgesellschaften, Handelsgeschäften und besonderen Handelsverträgen (ohne Bilanz-. Transport- und Seerecht), hrsg. von Volker Röhricht, Friedrich Graf von Westphalen und Ulrich Haas, 4. Auflage, Köln, 2014, S. 2055–2127.
- ders., Franchising und Schuldrecht (vorvertragliches Schuldverhältnis und Franchiseverhältnis), in: Franchiserecht, hrsg. von Jan Patrick Giesler und Jürgen Nauschütt, 3. Auflage, Köln, 2016, S. 298–494.
- Giesler, Jan Patrick / d'Avis, Rita, Internationales Franchiserecht, in: Franchiserecht, hrsg. von Jan Patrick Giesler und Jürgen Nauschütt, 3. Auflage, Köln, 2016, S. 1073–1121.
- Giesler, Jan Patrick / Güntzel, Volker, § 4 Franchiserecht: B. Franchiseverhältnis, C. Beendigung und Abwicklung von Franchiseverträgen, D. Ausgleichsanspruch, in: Praxishandbuch Vertriebsrecht, hrsg. von Jan Patrick Giesler, 2. Auflage, Bonn, 2011, S. 778–929, S. 929–989, S. 989–1010.
- Giesler, Jan Patrick / Nauschütt, Jürgen (Hrsg.), Franchiserecht, 3. Auflage, Köln, 2016.
- dies., Einleitung, in: Franchiserecht, hrsg. von dens., 3. Auflage, Köln, 2016, S. 1–32.
- Global Legal Group (Hrsg.), ICLG The International Comparative Legal Guide to: Franchise 2015 – A practical cross-border insight into franchise law, London, 2015.
- dies. (Hrsg.), ICLG The International Comparative Legal Guide to: Franchise 2018 A practical cross-border insight into franchise law, London, 2017.
- Gössl, Susanne Lilian, Italienische Netzverträge (contratti di rete), Niederlassungsfreiheit und anwendbares Recht, Rabels Z 89 (2016), 579-611.
- *Godron, Axel*, Das Weisungsrecht des Franchisegebers unter besonderer Berücksichtigung eines Konzerncharakters von Franchisesystemen, Frankfurt a.M., 2006.
- González Castilla, Francisco, La aplicación del principio de relatividad de los contratos a las redes de distribución, in: Hacia un Derecho para las redes empresariales, hrsg. von Juan Ignacio Ruiz Peris, Valencia, 2009, S. 97–134.

- Gottwald, Peter, VO (EU) 1215/2012, in: Münchener Kommentar zur Zivilprozessordnung mit Gerichtsverfassungsgesetz und Nebengesetzen zur ZPO, Band 3, §§ 946–1117, EGZPO, GVG, EGGVG, UKlaG, Internationales und Europäisches Zivilprozessrecht, hrsg. von Wolfgang Krüger und Thomas Rauscher, 5. Auflage, München, 2017.
- ders., § 328, in: Münchener Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, Band 3, §§ 311–432, Schuldrecht Allgemeiner Teil II, hrsg. von Franz Jürgen Säcker et al., 8. Auflage, München, 2019.
- Graf von Westphalen, Friedrich, Form I.G.4: Franchise-Vertrag, in: Vertrags- und Formularbuch zum Handels-, Gesellschafts- und Bankrecht, hrsg. von Klaus J. Hopt, 3. Auflage, München, 2007, S. 49–66 (zitiert wegen späteren Bearbeiterwechsels).
- ders., Form I.M.1: Kommissionsvertrag, in: Vertrags- und Formularbuch zum Handels-, Gesellschafts- und Bankrecht, hrsg. von Klaus J. Hopt, 4. Auflage, München, 2013, S. 358–363.
- ders., Vertragshändlerverträge, in: Handelsgesetzbuch: Kommentar zu Handelsstand, Handelsgesellschaften, Handelsgeschäften und besonderen Handelsverträgen (ohne Bilanz-. Transport- und Seerecht), hrsg. von Volker Röhricht, Friedrich Graf von Westphalen und Ulrich Haas, 4. Auflage, Köln, 2014, S. 2356–2425.
- Granovetter, Mark S., The Strength of Weak Ties, American Journal of Sociology 78 (1973), 1360–1380.
- ders. (Granovetter, Mark), Network Sampling: Some First Steps, American Journal of Sociology 81 (1976), 1287–1303.
- ders., Economic Action and Social Structure: The Problem of Embeddedness, American Journal of Sociology 91 (1985), 481–510.
- ders., The Impact of Social Structure on Economic Outcomes, Journal of Economic Perspectives 19 (2005), 33–50.
- Greenstein, Richard / Zeidman, Philip E., United States, in: Franchise 2018, hrsg. von Philip E. Zeidman, London, 2017, S. 166–174.
- Grüneberg, Christian, § 278, Überblick vor § 311, § 328, in: Palandt, Bürgerliches Gesetzbuch mit Nebengesetzen, 78. Auflage, München, 2019.
- Grundmann, Stefan, Die Dogmatik der Vertragsnetze, AcP 207 (2007), 718–767.
- ders., Welche Einheit des Privatrechts? Von einer formalen zu einer inhaltlichen Konzeption des Privatrechts, in: Festschrift für Klaus J. Hopt, zum 70. Geburtstag am 24. August 2010, Unternehmen, Markt und Verantwortung, Band 1, hrsg. von Stefan Grundmann et al., Berlin/New York, 2010, S. 61–91.
- ders. et al. (Hrsg.), Festschrift für Klaus J. Hopt zum 70. Geburtstag am 24. August 2010, Unternehmen, Markt und Verantwortung, Band 1, Berlin/New York, 2010.
- Grundmann, Stefan / Möslein, Florian / Riesenhuber, Karl, Contract Governance: Dimensions in Law and Interdisciplinary Research, in: Contract Governance Dimensions in Law and Interdisciplinary Research, hrsg. von dens., Oxford, 2015, S. 3–57.

- Grundmann, Stefan / Renner, Moritz, Vertrag und Dritter zwischen Privatrecht und Regulierung, JZ 2013, 379–389.
- Güttler, Nina Marie, Der Binnendurchgriff im Franchisesystem, in: Netzwerke im Privatrecht, Jahrbuch Junger Zivilrechtswissenschaftler 2015, hrsg. von Anne-Christin Mittwoch et al., Stuttgart et al., 2016, S. 69–90.
- Habersack, Mathias, § 358, in: Münchener Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, Band 3, §§ 311–432, Schuldrecht Allgemeiner Teil II, hrsg. von Franz Jürgen Säcker et al., 8. Auflage, München, 2019.
- Hadding, Walther, Anhang zu § 328, in: Soergel, Bürgerliches Gesetzbuch mit Einführungsgesetz und Nebengesetzen, begr. von Th. Soergel, neu hrsg. von W. Siebert, Band 5/3, Schuldrecht 3/3, §§ 328–432, 13. Auflage, Stuttgart, 2010.
- Hammarkvist, Karl-Olof / Håkansson, Håkan / Mattsson, Lars-Gunnar, Marknadsforing for konkurrenskraft (engl.: Marketing for Competitiveness), Malmø, 1983.
- Harke, Jan Dirk, Allgemeines Schuldrecht, Enzyklopädie der Rechts- und Staatswissenschaft, begr. von F. von Liszt und W. Kaskel, hrsg. von H. Honsell und P. Lerche, Berlin/Heidelberg, 2010.
- ders., Besonderes Schuldrecht, Enzyklopädie der Rechts- und Staatswissenschaft, begr. von F. von Liszt und W. Kaskel, hrsg. von H. Honsell und P. Lerche, Berlin/Heidelberg, 2011.
- ders., § 581, in: Münchener Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, Band 4,
 § 535–630h, Schuldrecht Besonderer Teil II, HeizkostenV BetrKV WärmeLV EFZG TzBfG KSchG MiLoG, hrsg. von Franz Jürgen Säcker et al.,
 7. Auflage, München, 2016.
- Hayden, Grant M. / Bodie, Matthew T., The Uncorporation and the Unraveling of 'Nexus of Contracts' Theory, Michigan Law Review 109 (2011), 1127–1144.
- *Hayek, Friedrich August von*, The Use of Knowledge in Society, American Economic Review 35 (1945), 519–530.
- Hefermehl, Wolfgang / Gmür, Rudolf / Brox, Hans (Hrsg.), Festschrift für Harry Westermann zum 65. Geburtstag, Karlsruhe, 1974.
- Hefermehl, Wolfgang / Nirk, Rudolf / Westermann, Harry (Hrsg.), Festschrift für Philipp Möhring, zum 75. Geburtstag, 4. September 1975, München, 1975.
- Heidling, Eckhard, Strategische Netzwerke, in: Soziale Netzwerke Konzepte und Methoden der sozialwissenschaftlichen Netzwerkforschung, hrsg. von Johannes Weyer, 3. Auflage, München, 2014, S. 131–160.
- Heil, Achim / Wagner, Ulf, Franchising: 14. Franchise-Vertrag (Restaurant), 15. Franchise-Vertrag (Fachgeschäft), in: Münchener Vertragshandbuch, Band 2, Wirtschaftsrecht I, hrsg. von Markus S. Rieder, Rolf A. Schütze und Lutz Weipert, 7. Auflage, München, 2015, S. 503–529.
- Heinrich, Christian, § 32, in: Zivilprozessordnung mit Gerichtsverfassungsgesetz, Kommentar, hrsg. von Hans-Joachim Musielak und Wolfgang Voit, 16. Auflage, München, 2019.
- Heldt, Cordula, Multilaterale Sonderverbindung als semi-spontane Ordnung: Das Beispiel der Baukooperation und des Franchising, KritV 89 (2006), 208–226.

- dies., Baukooperation und Franchising als multilaterale Sonderverbindung: Vertragsnetzwerke Parallelschuldverhältnisse Personengesellschaften, Baden-Baden, 2010.
- Hennemann, Moritz, Informationspflichten in Vertragsnetzwerken Grundlagen, Reichweite und Ausgestaltung, in: Vertrauen und Kontrolle im Privatrecht, hrsg. von Daphne Aichberger-Baig et al., Stuttgart, 2011, S. 285–301.
- Herrfeld, Patricia, Die Abhängigkeit des Franchisenehmers Rechtliche und ökonomische Aspekte, Wiesbaden, 1998.
- Hesselink, Martijn W. et al. (Hrsg.), Principles of European Law Commercial Agency, Franchise and Distribution Contracts (PEL CAFDC), Munich, 2006.
- Hirsch-Kreinsen, Hartmut, Unternehmensnetzwerke revisited, Zeitschrift für Soziologie 31 (2002), 106–124.
- Hodgson, Geoffrey M., What is the Essence of Institutional Economics, Journal of Economic Issues 34 (2000), 317–329.
- ders., On fuzzy frontiers and fragmented foundations: some reflections on the original and new institutional economics, Journal of Institutional Economics 10 (2014), 591–611.
- Holl, Christopher, Wahrnehmung, menschliches Handeln und Institutionen, Tübingen, 2004.
- Hopt, Klaus J., Was ist von den Sozialwissenschaften für die Rechtsanwendung zu erwarten?, JZ 1975, 341–349.
- ders., Rechtspflichten der Kreditinstitute zur Kreditversorgung, Kreditbelassung und Sanierung von Unternehmen Wirtschafts- und bankrechtliche Überlegungen zum deutschen und französischen Recht –, ZHR 143 (1979), 139–173.
- ders., Nichtvertragliche Haftung außerhalb von Schadens- und Bereicherungsausgleich Zur Theorie und Dogmatik des Berufsrechts und der Berufshaftung –, AcP 183 (1983), 608–720.
- ders., Dritthaftung für Testate, NJW 1987, 1745-1746.
- ders., Wettbewerbsfreiheit und Treuepflicht des Unternehmers bei parallelen Betriebsformen, ZIP 1996, 1533–1539.
- ders. (Hrsg.), Vertrags- und Formularbuch zum Handels-, Gesellschafts- und Bankrecht, 3. Auflage, München, 2007 (zitiert wegen späteren Bearbeiterwechsels), 4. Auflage, München, 2013.
- ders., Handelsvertreterrecht, §§ 84–92c, 54, 55 HGB mit Materialien, 6. Auflage, München, 2019.
- ders., § 84, § 86, (7) Bankgeschäfte, in: Baumbach/Hopt, Handelsgesetzbuch mit GmbH & Co., Handelsklauseln, Bank- und Kapitalmarktrecht, Transportrecht (ohne Seerecht), begr. von Adolf Baumbach, bearb. von Klaus J. Hopt et al., 40. Auflage, München, 2021.
- Hopt, Klaus J. / Mülbert, Peter O., Kreditrecht, Bankkredit und Darlehen im deutschen Recht, Berlin, 1989.

- Hoyningen-Huene, Gerrick von, Vorbemerkung zu § 84, § 93, in: Münchener Kommentar zum Handelsgesetzbuch, hrsg. von Karsten Schmidt, Band 1, Erstes Buch. Handelsstand, §§ 1–104 a, 4. Auflage, München, 2016.
- Huber, Peter / Faust, Florian (Hrsg.), Schuldrechtsmodernisierung, Einführung in das neue Recht, München, 2002.
- Hutchison, Dale / Zimmermann, Reinhard, Murphy's Law Die Ersatzfähigkeit reiner Vermögensschäden innerhalb des "negligence"-Tatbestands nach englischem Recht, ZVglRWiss 94 (1995), 42–79.
- *Iamiceli, Paola*, Le reti di imprese: modelli contrattuali di coordinamento, in: Reti di imprese tra regolazione norme sociali Nuove sfide per diritto ed economia, hrsg. von Fabrizio Cafaggi, 2004, Bologna, S. 125–175.
- Imai, Ken-ichi / Itami, Hiroyuki, Interpenetration of Organization and Market: Japan's Firm and Market in Comparison with the U.S., International Journal of Industrial Organization 2 (1984), 285–310.
- International Institute for the Unification of Private Law (Unidroit), Model Franchise Disclosure Law (Rome, 25 September 2002), Uniform Law Review 7 (2002), 1060–1139.
- dass., Unidroit Principles of International Commercial Contracts 2016, Rome, 2016.
- dass., Annex 3 to the Unidroit Guide to International Franchise Arrangements, Stand: 21.11.2018, abrufbar unter www.unidroit.org/guide-franchise-2nd-nation al-info, zuletzt abgerufen am 24.5.2021.
- Jaffey, A. J. E., Contract in tort's clothing, Legal Studies 5 (1985), 77–103.
- Janoschek, Christian, § 328, in: Beck'scher Online-Kommentar BGB, hrsg. von Wolfgang Hau und Roman Poseck, 57. Edition, München, Stand: 1.2.2021.
- Jansen, Nils / Zimmermann, Reinhard, Was ist und wozu der DCFR?, NJW 2009, 3401–3406.
- Jarillo, J. Carlos / Ricart, Joan Enric, Sustaining Networks, Interfaces 17 (1987), 82-91.
- Jensen, Michael C. / Meckling, William H., Theory of the Firm: Managerial Behavior, Agency Costs and Ownership Structure, Journal of Financial Economics 3 (1976), 305–360.
- Jhering, Rudolf, Die Reflexwirkungen oder die Rückwirkung rechtlicher Thatsachen auf dritte Personen, in: Jahrbücher für die Dogmatik des heutigen römischen und deutschen Privatrechts, hrsg. von Rudolf Jhering und Joseph Unger, Zehnter Band, Jena, 1871, S. 245–354.
- ders. (Jhering, Rudolph von), Der Zweck im Recht, Band 1, 4. Auflage, Leipzig, 1904.
- Jhering, Rudolf / Unger, Joseph, Jahrbücher für die Dogmatik des heutigen römischen und deutschen Privatrechts, Zehnter Band, Jena, 1871.
- Jobin, Pierre-Gabriel, Les groupes de contrats, par Bernard Teyssié, Bibliothèque de droit privé, Paris, 1975, L.G.D.J., 328 pp, Les Cahiers de droit 173 (1976), 791–792.

- Joerges, Christian (Hrsg.), Franchising and the Law: Theoretical and Comparative Approaches in Europe and the United States, Baden-Baden, 1991.
- Kieser, Alfred / Ebers, Mark (Hrsg.), Organisationstheorien, 7. Auflage, Stuttgart, 2014.
- Kileste, Patrick / Staudt, Cécile, Contrat de franchise, Bruxelles, 2014.
- Klaes, Matthias / Sent, Esther-Mirjam, A Conceptual History of the Emergence of Bounded Rationality, History of Political Economy 37 (2005), 27–59.
- Klapperich, Joachim, § 2 Handelsvertreterrecht, A. Handelsvertreterverhältnis, in: Praxishandbuch Vertriebsrecht, hrsg. von Jan Patrick Giesler, 2. Auflage, Bonn, 2011, S. 90–177.
- Klein, Benjamin / Leffler, Keith B., The Role of Market Forces in Assuring Contractual Performance, Journal of Political Economy, 89 (1981), 615–641.
- Klein, Benjamin / Saft, Lester F., The Law and Economics of Franchise Tying Contracts, Journal of Law and Economics 28 (1985), 345–361.
- Klein, Stephan, Der Franchisevertrag Das Leistungs- und Haftungssprektrum vom Beginn der Vertragsverhandlungen bis zur Vertragsbeendigung, Baden-Baden, 2015.
- Klumpp, Steffen, § 328, in: J. von Staudingers Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch mit Einführungsgesetz und Nebengesetzen, Buch 2, Recht der Schuldverhältnisse, §§ 328–345 (Vertrag zugunsten Dritter, Draufgabe, Vertragsstrafe), Berlin, Neubearbeitung 2020.
- Koch, Jens, Finanzierungsleasing (Anhang § 515), in: Münchener Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, Band 4, §§ 433–534, Schuldrecht Besonderer Teil I, Finanzierungsleasing, CISG, hrsg. von Franz Jürgen Säcker et al., 8. Auflage, München, 2019.
- Köhler, Helmut / Bornkamm, Joachim / Feddersen, Jörn, Gesetz gegen den unlauteren Wettbewerb, GeschGehG, PAngV, UKlaG, DL-InfoV, 38. Auflage, München, 2020.
- Köhler, Helmut, § 4, in: Köhler/Bornkamm/Feddersen, Gesetz gegen den unlauteren Wettbewerb, GeschGehG, PAngV, UKlaG, DL-InfoV, 38. Auflage, München 2020.
- Köhnen, Sven, § 3 Vertragshändlerrecht, D. Vertragshändler-Kartellrecht, in: Praxishandbuch Vertriebsrecht, hrsg. von Jan Patrick Giesler, 2. Auflage, Bonn, 2011, S. 680–745.
- Konder, Carlos Nelson, Contratos conexos: grupos de contratos, redes contratuais e contratos coligados, Rio de Janeiro, 2006.
- Köndgen, Johannes, § 675z, in: beck-online.Großkommentar, BGB, hrsg. von Markus Artz et al., Stand: 15.4.2021.
- Krawietz, Werner, Juristische Methodik und ihre rechtstheoretischen Implikationen, Jahrbuch für Rechtssoziologie und Rechtstheorie 2 (1972), 12–42.
- Krebs, Peter, Sonderverbindung und außerdeliktische Schutzpflichten, München, 2000.

- Krebs, Peter / Aedtner, Katja / Schultes, Marion, Unternehmensnetzwerke reloaded
 Die Erprobung eines generellen funktionalen Ansatzes zur Definition komplexer Probleme, KSzW 1/2015, Schwerpunkt Unternehmensnetzwerke, 50–61.
- Krebs, Peter et al., Das modulare System der Netzwerkaktivitäten, KSzW 1/2015, Schwerpunkt Unternehmensnetzwerke, 15–29.
- Krohn, Wolfgang / Küppers, Günter (Hrsg.), Emergenz: Die Entstehung von Ordnung, Organisation und Bedeutung, Frankfurt, 1992.
- Kroll, Wolfgang, § 4 Franchiserecht, E. Franchise-Kartellrecht, in: Praxishandbuch Vertriebsrecht, hrsg. von Jan Patrick Giesler, 2. Auflage, Bonn, 2011, S. 1010–1037.
- ders., Franchising und Handelsvertreterrecht, in: Franchiserecht, hrsg. von Jan Patrick Giesler und Jürgen Nauschütt, 3. Auflage, Köln, 2016, S. 523–563.
- Krueger, Paulus / Studemund, Guilelmus (Hrsg.), Gai institutiones ad codicis Veronensis apographum studemundianum novis curis auctum in usum scholarum, 4. Auflage, Berlin, 1899.
- Küpper, Willi / Ortmann, Günther (Hrsg.), Mikropolitik: Rationalität, Macht und Spiele in Organisationen, Wiesbaden, 1988 (zitiert in indirektem Zitat, Fn. 420) / 2. Auflage, Wiesbaden, 1992.
- Kumpan, Christoph, § 383, § 392, in: Baumbach/Hopt, Handelsgesetzbuch mit GmbH & Co., Handelsklauseln, Bank- und Kapitalmarktrecht, Transportrecht (ohne Seerecht), begr. von Adolf Baumbach, bearb. von Klaus J. Hopt et al., 40. Auflage, München, 2021.
- Lando, Ole / Beale, Hugh (Hrsg.), Principles of European Contract Law, Parts I and II, Combined and Revised, The Hague, 2000.
- Lando, Ole et al. (Hrsg.), Principles of European Contract Law, Part III, The Hague, 2003.
- Lange, Knut Werner, Das Recht der Netzwerke Moderne Formen der Zusammenarbeit in Produktion und Vertrieb, Heidelberg, 1998.
- Langheid, Theo / Rixecker, Roland (Hrsg.), Versicherungsvertragsgesetz mit Einführungsgesetz und VVG-Informationspflichtenverordnung, 6. Auflage, München, 2019.
- Larenz, Karl, Zur Lehre von der Rechtsgemeinschaft, Jherings Jahrbücher 83 (1933), 108–177.
- Larenz, Karl (Begr.) / Wolf, Manfred, Allgemeiner Teil des bürgerlichen Rechts, 9. Auflage, München, 2004 (fortgeführt von Jörg Neuner als Wolf/Neuner, Allgemeiner Teil des bürgerlichen Rechts).
- *Leimeister, Jan Marco*, Dienstleistungsengineering und -management, Berlin/Heidelberg, 2012.
- Leloup, Jean-Marie, La franchise, droit et pratique, 4ème éd., Paris, 2004.
- Lener, Giorgio, Profili del collegamento negoziale, Milano, 1999.

- Lenz, Tobias, § 383, in: Röhricht/Graf von Westphalen/Haas, Handelsgesetzbuch: Kommentar zu Handelsstand, Handelsgesellschaften, Handelsgeschäften und besonderen Handelsverträgen (ohne Bilanz-. Transport- und Seerecht), hrsg. von Volker Röhricht, Friedrich Graf von Westphalen und Ulrich Haas, 4. Auflage, Köln, 2014.
- Leonardo, Rodrigo Xavier, Os contratos coligados, os contratos conexos e as redes contratuais, in: Tratado de Direito Empresarial, Vol. 4, Contratos Mercantis, hrsg. von Modesto Carvalhosa, São Paulo, 2016, S. 457–492.
- Lerchenmüller, Michael, Betriebswirtschaftliche Grundlagen des Franchising, in: Franchiserecht, hrsg. von Jan Patrick Giesler und Jürgen Nauschütt, 3. Auflage, Köln, 2016, S. 33–148.
- Leyens, Patrick C., Einleitung vor § 373, § 373, in: Baumbach/Hopt, Handelsgesetzbuch mit GmbH & Co., Handelsklauseln, Bank- und Kapitalmarktrecht, Transportrecht (ohne Seerecht), begr. von Adolf Baumbach, bearb. von Klaus J. Hopt et al., 40. Auflage, München, 2021.
- Liesegang, Heiko, Franchising Rezension von Skaupy, Handbuch für die Betriebsund Rechtspraxis, München, 1987, und Martinek, Franchising, Grundlagen der zivil- und wettbewerbsrechtlichen Behandlung der vertikalen Gruppenkooperation beim Absatz von Waren und Dienstleistungen, Heidelberg, 1987, NJW 1990, 1525–1526.
- ders., Der Franchise-Vertrag, 7. Auflage, Frankfurt a.M., 2011.
- ders., Hub and Spoke Conspiracies im U.S. Kartellrecht, WuW 2012, 1036-1048.
- *Llewellyn, Karl N.*, What price a contract? An essay in perspective, Yale Law Journal 40 (1931), 704–751.
- Locoratolo, Sergio, Il contratto di rete Struttura e funzione, Padova, 2015.
- Löwisch, Gottfried, 1. Buch, 7. Abschnitt, Handelsvertreter, in: Ebenroth et al., Handelsgesetzbuch, Band 1, §§ 1–342e, begr. von Karlheinz Ebenroth, Carsten Thomas Ebenroth und Detlev Joost, hrsg. von Detlev Joost und Lutz Strohn, 3. Auflage, München, 2014.
- Lubitzsch, Katharina, Franchise-Netzwerke im deutsch-englischen Rechtsvergleich, Berlin, 2016.
- Luhmann, Niklas, Soziale Systeme: Grundriß einer allgemeinen Theorie, Frankfurt, 1984.
- ders., Die Differenzierung von Politik und Wirtschaft und ihre gesellschaftlichen Grundlagen, in: Soziologische Aufklärung 4: Beiträge zur funktionalen Differenzierung der Gesellschaft, hrsg. von dems., Opladen, 1987, S. 32–48.
- ders., Organisation, in: Mikropolitik: Rationalität, Macht und Spiele in Organisationen, hrsg. von Willi Küpper und Günther Ortmann, Wiesbaden, 1988, S. 165–185 (zitiert in indirektem Zitat, Fn. 435) / 2. Auflage, Wiesbaden, 1992, S. 165–185.
- ders., Das Recht der Gesellschaft, Frankfurt, 1993.
- ders., Organisation und Entscheidung, Opladen, 2000.

- Lund, Sönke / Arribas Sánchez, Belén, Spain, in: ICLG The International Comparative Legal Guide to: Franchise 2015 A practical cross-border insight into franchise law, hrsg. von Global Legal Group, London, 2015, S. 144–154.
- Macaulay, Stewart, Non-contractual relations in business, American Sociological Review 28 (1963), 55–70.
- Mack, Manfred, Neuere Vertragssysteme in der Bundesrepublik Deutschland Eine Studie zum Franchising, Bielefeld, 1975.
- Macneil, Ian R., Restatement (Second) of Contracts and Presentation, Virginia Law Review 60 (1974), 589–610.
- ders., The Many Futures of Contracts, Southern California Law Review 47 (1974), 691–816.
- ders., Contracts: Adjustment of Long-Term Economic Relations under Classical, Neoclassical and Relational Contract Law, Northwestern University Law Review 72 (1978), 854–905.
- Mäsch, Gerald, § 328, in: beck-online.Großkommentar, BGB, hrsg. von Markus Artz et al., Stand: 1.4.2021.
- Manderla, Thomas, 5. Kapitel Der Vertragshändlervertrag, § 25 Abschluss, Inhalt und Durchführung, in: Handbuch des Vertriebsrechts, hrsg. von Michael Martinek, Franz-Jörg Semler und Eckhard Flohr, 4. Auflage, München, 2016, S. 543–576.
- Markesinis, Basil S., An Expanding Tort Law The Price of a Rigid Contract Law, Law Quarterly Review 103 (1987), 354–397.
- Martens, Sebastian A. E., § 313, in: beck-online.Großkommentar, BGB, hrsg. von Markus Artz et al., Stand: 1.4.2021.
- Marti Miravalls, Jaume, Transparencia y redes empresariales, in: Hacia un Derecho para las redes empresariales, hrsg. von Juan Ignacio Ruiz Peris, Valencia, 2009, S. 135–164.
- Martinek, Michael, Franchising, Grundlagen der zivil- und wettbewerbsrechtlichen Behandlung der vertikalen Gruppenkooperation beim Absatz von Waren und Dienstleistungen, Heidelberg, 1987.
- ders., Kündigung des Franchisevertrages aus wichtigem Grund bei schwerwiegendem Vertragsverstoß (hier: Weitergabe von Auslandsreservierungen für Mietwagen) ("Sixt/Budget"), Entscheidungsanmerkung zu OLG München, Urteil vom 15.4.1999 29 U 4446/98, EWiR 1999, 585–586.
- ders., Rezension von Lange, Das Recht der Netzwerke Moderne Formen der Zusammenarbeit in Produktion und Vertrieb, RabelsZ 63 (1999), 769–779.
- ders., 1. Kapitel Grundlagen des Vertriebsrechts, § 3 Erscheinungsformen von Vertriebsverträgen, § 4 Die Rechtsnatur von Vertriebsverträgen, in: Handbuch des Vertriebsrechts, hrsg. von Michael Martinek, Franz-Jörg Semler und Eckhard Flohr, 4. Auflage, München, 2016, S. 95–108, S. 109–144.
- Martinek, Michael / Semler, Franz-Jörg / Flohr, Eckhard, Handbuch des Vertriebsrechts, 4. Auflage, München, 2016.

- Martiny, Dieter, Vorbemerkung zu Art. 1 Rom I-VO, in: Münchener Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, Band 12, Internationales Privatrecht II, Internationales Wirtschaftsrecht, Einführungsgesetz zum Bürgerlichen Gesetzbuche (Art. 50–253), hrsg. von Franz Jürgen Säcker et al., 7. Auflage, München, 2018.
- Masten, Scott E., Case Studies in Contracting and Organization, New York et al., 1996.
- Mathewson/Winter, The Economic Theory of Franchise Contracts, Journal of Law and Economics 28 (1985), 503–526.
- Ménard, Claude, The Economics of Hybrid Organizations, Journal of Institutional and Theoretical Economics 160 (2004), 345–376.
- Ménard, Claude / Shirley, Mary M. (Hrsg.), Handbook of New Institutional Economics, Berlin, Heidelberg, 2008.
- dies., Introduction, in: Handbook of New Institutional Economics, hrsg. von dens., 2008, S. 1–18.
- Merkt, Hanno, § 13, in: Münchener Kommentar zum Gesetz betreffend die Gesellschaften mit beschränkter Haftung, Band 1, §§ 1–34, hrsg. von Holger Fleischer und Wulff Goette, 3. Auflage, München, 2018.
- Metzlaff, Karsten (Hrsg.), Praxishandbuch Franchising, München, 2003.
- Mittwoch, Anne-Christin et al. (Hrsg.), Netzwerke im Privatrecht, Jahrbuch Junger Zivilrechtswissenschaftler 2015, Stuttgart et al., 2016.
- Möschel, Wernhard, Dogmatische Strukturen des bargeldlosen Zahlungsverkehrs, AcP 186 (1986), 187–236.
- Møgelvang-Hansen, Peter / Terryn, Evelyne / Schulze, Reiner, Comments, Article 5:106, in: Principles of the Existing EC Contract Law (Acquis Principles), Contract II, hrsg. von Research Group on the Existing EC Private Law (Acquis Group), Munich, 2009.
- Momberg Uribe, Rodrigo Linked contracts: Elements of a general regulation, in: Linked Contracts, hrsg. von Ilse Samoy und Marco B.M. Loos, Cambridge et al., 2012, S. 153–163.
- Müller, Hans-Friedrich, Die Einführung des Vertrages zugunsten Dritter in das englische Recht: Eine vergleichende Betrachtung aus deutscher und gemeineuropäischer Perspektive, RabelsZ 67 (2003), 140–165.
- Münchener Kommentar zum Aktiengesetz, hrsg. von Wulf Goette und Mathias Habersack, für die Hinweise zur Rechtslage in Österreich unter Mitwirkung von Susanne Kalss, Band 1 §§ 1–75, 4. Auflage, München, 2016.

- Münchener Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, hrsg. von Franz Jürgen Säcker et al.:
 - Band 3, §§ 311–432, Schuldrecht Allgemeiner Teil II, 8. Auflage, München, 2019:
 - Band 4, §§ 433 534, Schuldrecht Besonderer Teil I, Finanzierungsleasing, CISG, 8. Auflage, München, 2019;
 - Band 4, §§ 535–630h, Schuldrecht Besonderer Teil II, HeizkostenV BetrKV WärmeLV EFZG TzBfG KSchG MiLoG, 7. Auflage, München, 2016;
 - Band 6, §§ 631–704, Schuldrecht Besonderer Teil III, 8. Auflage, München, 2020;
 - Band 6, §§ 705–853, Schuldrecht Besonderer Teil IV, Partnerschaftsgesellschaftsgesetz, Produkthaftungsgesetz, 7. Auflage, München, 2017;
 - Band 12, Internationales Privatrecht II, Internationales Wirtschaftsrecht, Einführungsgesetz zum Bürgerlichen Gesetzbuche (Art. 50–253), 7. Auflage, München, 2018.
- Münchener Kommentar zum Gesetz betreffend die Gesellschaften mit beschränkter Haftung, Band 1, hrsg. von *Holger Fleischer* und *Wulff Goette*, §§ 1–34, 3. Auflage, München, 2018.
- Münchener Kommentar zum Handelsgesetzbuch, hrsg. von *Karsten Schmidt*: Band 1, Erstes Buch. Handelsstand, §§ 1–104 a, 3. Auflage, München, 2010; Band 2, Zweites Buch. Handelsgesellschaften und stille Gesellschaft, §§ 105–160, 4. Auflage, München, 2016.
- Münchener Kommentar zur Zivilprozessordnung mit Gerichtsverfassungsgesetz und Nebengesetzen zur ZPO, hrsg. von *Wolfgang Krüger* und *Thomas Rauscher*, Band 3, §§ 946–1117, EGZPO, GVG, EGGVG, UKlaG, Internationales und Europäisches Zivilprozessrecht, 5. Auflage, München, 2017.
- Musielak, Hans-Joachim / Voit, Wolfgang (Hrsg.), Zivilprozessordnung mit Gerichtsverfassungsgesetz, Kommentar, 16. Auflage, München, 2019.
- Oechsler, Jürgen, § 826, in: J. von Staudingers Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch mit Einführungsgesetz und Nebengesetzen, Buch 2, Recht der Schuldverhältnisse, §§ 826–829; ProdHaftG (Unerlaubte Handlungen 2, Produkthaftung), Berlin, Neubearbeitung 2018.
- Olzen, Dirk, Einleitung zum Schuldrecht und § 241, in: J. von Staudingers Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch mit Einführungsgesetz und Nebengesetzen, Buch 2, Recht der Schuldverhältnisse, Einleitung zum Schuldrecht; §§ 241–243 (Treu und Glauben), Berlin, Neubearbeitung 2015.
- Omlor, Sebastian, Vorbemerkungen zu §§ 675c-676c, 676a, in: J. von Staudingers Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch mit Einführungsgesetz und Nebengesetzen, Buch 2, Recht der Schuldverhältnisse, §§ 675c-676c (Zahlungsdiensterecht), Berlin, Neubearbeitung 2020.
- Opper, Sonja, Der Stand der Neuen Institutionenökonomik, Wirtschaftsdienst 2001, 601-608.
- Palandt, Bürgerliches Gesetzbuch mit Nebengesetzen, 78. Auflage, München, 2019.

- Papadimitropoulos, Antonios V., Schuldverhältnisse mit Schutzwirkung zu Gunsten Dritter – Ein Erklärungsmodell für die Entstehung von Schutzpflichten gegenüber Dritten, Berlin, 2007.
- Parisi, Francesco, The Language of Law and Economics, A Dictionary, Cambridge, 2013.
- Paschke, Marian, Außervertragliche Sozialbeziehungen: Eine Herausforderung der zivilrechtlichen Dogmatik, AcP 187 (1987), 60–90.
- Pasderski, Edgar / Dornbusch, Stephan, Franchising und Gesellschafts- und Konzernrecht, in: Franchiserecht, hrsg. von Jan Patrick Giesler und Jürgen Nauschütt, 3. Auflage, Köln, 2016, Kapitel 8, S. 564–589.
- Pellé, Sébastien, La notion d'interdépendance contractuelle Contribution à l'étude des ensembles de contrats, Paris, 2007.
- Penners, Dominik, Die Bemessung des Ausgleichsanspruchs im Handelsvertreterund Franchiserecht, Baden-Baden, 2014.
- Pera, Roberto / Morgillo, Irene, Italy, in: Franchise 2018, hrsg. von Philip E. Zeidman, London, 2017, S. 85–92.
- Perrow, Charles, Complex Organizations: A critical essay, 3rd edition, New York, 1986.
- Peters, Lena, Genesis of a Model Law: the Unidroit Model Franchise Disclosure Law and its sources of inspiration, Uniform Law Review 20 (2015), 81–115.
- Petersen, Niels / Towfigh, Emanuel V., § 1 Ökonomik in der Rechtswissenschaft, in: Ökonomische Methoden im Recht, hrsg. von Emanuel V. Towfigh und Niels Petersen, 2. Auflage, Tübingen, 2017, S. 1–24.
- Picker, Eduard, Gutachterhaftung Außervertragliche Einstandspflichten als innergesetzliche Rechtsfortbildung, in: Festschrift für Dieter Medicus, hrsg. von Volker Beuthien et al., Köln et al., 1999, S. 397–447.
- Picot, Arnold / Dietl, Helmut, Transaktionskostentheorie, Wirtschaftswissenschaftliches Studium 1990, 178–184.
- Podolny, Joel M. / Page, Karen L., Network Forms of Organization, Annual Review of Sociology 24 (1998), 57–76.
- Pollesch, René, Kill Your Darlings, Stücke, Reinbek, 2014.
- ders., Kill Your Darlings! Streets of Berladelphia, in: Kill your Darlings, Stücke, hrsg. von dems., Reinbek, 2014.
- Posner, Richard A., The New Institutional Economics Meets Law and Economics, Journal of institutional and theoretical Economics 149 (1993), 73–87.
- *Powell, Walter W.*, Neither Market nor Hierarchy: Network Forms of Organization, Research in Organizational Behavior, 12 (1990), 295–336.
- ders., Weder Markt noch Hierarchie: Netzwerkartige Organisationsformen, in: Organisation und Netzwerk, hrsg. von Patrick Kenis und Volker Schneider, Frankfurt a.M./New York, 1996, S. 213–271.
- *Priddat, Birger P.* (Hrsg.), Politische Ökonomie Neue Schnittstellendynamik zwischen Wirtschaft, Gesellschaft und Politik, Wiesbaden, 2009.

- Priddat, Birger P. / Kabalak, Alihan, Netzwerkkapitalismus, in: Politische Ökonomie
 Neue Schnittstellendynamik zwischen Wirtschaft, Gesellschaft und Politik, hrsg. von Birger P. Priddat, Wiesbaden, 2009, S. 147–168.
- Rauser, Karl, § 16 Handelsrecht, in: Praxishandbuch Franchising, hrsg. von Karsten Metzlaff, München, 2003, S. 484–607.
- Reimann, Mathias / Zimmermann, Reinhard, The Oxford Handbook of Comparative Law, 2nd edition, Oxford, 2019.
- Reiner, Günter, 1. Buch, 8. Abschnitt Handelsmakler, in: Ebenroth et al., Handelsgesetzbuch, Band 1, §§ 1–342e, begr. von Karlheinz Ebenroth, Carsten Thomas Ebenroth und Detlev Joost, hrsg. von Detlev Joost und Lutz Strohn, 3. Auflage, München, 2014.
- Research Group on the Existing EC Private Law (Acquis Group) (Hrsg.), Principles of the Existing EC Contract Law (Acquis Principles), Contract I Pre-contractual Obligations, Conclusion of Contract, Unfair Terms, Munich, 2007.
- dies. (Hrsg.), Principles of the Existing EC Contract Law (Acquis Principles), Contract II General Provisions, Delivery of Goods, Package Travel and Payment Services, Munich, 2009.
- Richardson, George B., The organization of industry, Economic Journal 82 (1972), 883–896.
- Richter, Rudolf / Furubotn, Eirik G., Neue Institutionenökonomik: Eine Einführung und kritische Würdigung, 4. Auflage, Tübingen, 2010.
- Rieder, Markus S. / Schütze, Rolf A. / Weipert, Lutz (Hrsg.), Münchener Vertragshandbuch, Band 2, Wirtschaftsrecht I, 7. Auflage, München, 2015.
- Riesenhuber, Karl, Die Rechtsbeziehungen zwischen Nebenparteien. Dargestellt anhand der Rechtsbeziehungen zwischen Mietnachbarn und zwischen Arbeitskollegen, Berlin, 1997.
- Riske, Jörg, Internet und die Auswirkungen auf die Unternehmensorganisation aus Sicht der Neuen Institutionenökonomik, Frankfurt a.M., 2002.
- Rixecker, Roland, § 9, in: Versicherungsvertragsgesetz mit Einführungsgesetz und VVG-Informationspflichtenverordnung, hrsg. von Theo Langheid und Roland Rixecker, 6. Auflage, München, 2019.
- Robertson, Dennis H., The Control of Industry, London/Cambridge, 1923.
- Röhricht/Graf von Westphalen/Haas, Handelsgesetzbuch: Kommentar zu Handelsstand, Handelsgesellschaften, Handelsgeschäften und besonderen Handelsverträgen (ohne Bilanz-. Transport- und Seerecht), hrsg. von Volker Röhricht, Friedrich Graf von Westphalen und Ulrich Haas, 4. Auflage, Köln, 2014.
- Rohe, Mathias, Netzverträge Rechtsprobleme komplexer Vertragsverbindungen, Tübingen, 1998.
- Rosen, Richard L. / Salis, Leonard S., USA, in: ICLG The International Comparative Legal Guide to: Franchise 2018 A practical cross-border insight into franchise law, hrsg. von Global Legal Group, London, 2017, S. 174–189.
- Rosenkranz, Frank, § 358, § 360, in: beck-online.Großkommentar, BGB, hrsg. von Markus Artz et al., Stand: 1.4.2021.

- Roth, Herbert, § 139, in: J. von Staudingers Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch mit Einführungsgesetz und Nebengesetzen, Buch 1, Allgemeiner Teil, §§ 139–163, (Allgemeiner Teil 4 b), Berlin, Neubearbeitung 2015.
- Roth, Markus, § 93, § 109, in: Baumbach/Hopt, Handelsgesetzbuch mit GmbH & Co., Handelsklauseln, Bank- und Kapitalmarktrecht, Transportrecht (ohne Seerecht), begr. von Adolf Baumbach, bearb. von Klaus J. Hopt et al., 40. Auflage, München, 2021.
- Rückert, Joachim / Seinecke, Ralf, Methodik des Zivilrechts von Savigny bis Teubner, 3. Auflage, Baden-Baden, 2017.
- Ruiz Peris, Juan Ignacio (Hrsg.), Hacia un Derecho para las redes empresariales, Valencia. 2009.
- ders., Del contrato bilateral a la relación de red, in: Hacia un Derecho para las redes empresariales, hrsg. von dems., Valencia, 2009, S. 9–20.
- ders. (Hrsg.), Claves del Derecho de Redes Empresariales, Business Networks Law Keys, Valencia, 2017.
- ders., Business Networks as a Legal Explanatory Framework, in: Claves del Derecho de Redes Empresariales, Business Networks Law Keys, hrsg. von dems., Valencia, 2017, S. 25–40.
- Sagell, Dan-Michael, Sweden, in: ICLG The International Comparative Legal Guide to: Franchise 2015 A practical cross-border insight into franchise law, hrsg. von Global Legal Group, London, 2015, S. 155–160.
- Sahm, Philipp, Methode und (Zivil-)Recht bei Gunther Teubner (geb. 1944), in: Methodik des Zivilrechts von Savigny bis Teubner, hrsg. von Joachim Rückert und Ralf Seinecke, 3. Auflage, Baden-Baden, 2017.
- Samoy, Ilse, Nietigheid van een samenhangende overeenkomst: is er ruimte voor een sneeuwbaleffect, Belgisch Tijdschrift voor Privaatrecht, 2008, 555–603.
- Samoy, Ilse / Loos, Marco B.M. (Hrsg.), Linked Contracts, Cambridge et al., 2012, Introduction, S. 1–8.
- Sand, Inger-Johanne, Hybrid Law Law in a Global Society of Differentiation and Change, in: Festschrift für Gunther Teubner zum 65. Geburtstag, hrsg. von Gralf-Peter Calliess et al., Berlin 2009, S. 871–886.
- Schacherreiter, Judith, Das Franchise-Paradox, Tübingen, 2006.
- Schäfer, Carsten, Vor § 705, § 705, § 723, in: Münchener Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, Band 6, §§ 705–853, Schuldrecht Besonderer Teil IV, Partnerschaftsgesellschaftsgesetz, Produkthaftungsgesetz, hrsg. von Franz Jürgen Säcker et al., 7. Auflage, München, 2017.
- Schäfer, Hans-Bernd / Ott, Claus, Lehrbuch der ökonomischen Analyse des Zivilrechts, 5. Auflage, Berlin et al., 2012.
- Schanze, Erich, Symbiotic Contracts: Exploring Long-Term Agency Structures Between Contract and Corporation, in: Franchising and the Law: Theoretical and Comparative Approaches in Europe and the United States, hrsg. von Christian Joerges, Baden-Baden, 1991, S. 67–103.
- ders., Symbiotic Arrangements, Journal of Institutional and Theoretical Economics, 149 (1993), 691–697.

- Scharkey, Catherine M., In Search of the Cheapest Cost Avoider: Another View of the Economic Loss Rule, University of Cincinnati Law Review 85 (2018), 1017– 1053.
- Schilcher, Christian / Will-Zocholl, Mascha / Ziegler, Marc (Hrsg.), Vertrauen und Kooperation in der Arbeitswelt, Wiesbaden, 2012.
- Schimansky, Annika, Der Franchisevertrag nach deutschem und niederländischem Recht, Tübingen, 2003.
- Schimansky, Herbert, § 49 Rechtsbeziehungen im Inlands-Überweisungsverkehr, in: Bankrechts-Handbuch, Band I, hrsg. von Herbert Schimansky, Hermann-Josef Bunte und Hans-Jürgen Lwowski, 3. Auflage, München, 2007.
- Schimansky, Herbert / Bunte, Hermann-Josef / Lwowski, Hans-Jürgen (Hrsg.), Bankrechts-Handbuch, Band I, 3. Auflage, München, 2007 (zitiert zur alten Rechtslage); 5. Auflage, München, 2017.
- Schmidt, Johannes / Kieserling, André (Hrsg.), Niklas Luhmann, Systemtheorie der Gesellschaft, Berlin, 2017.
- Schmidt, Karsten, Gesellschaftsrecht, 4. Auflage, Köln et al., 2002.
- ders., Vom Handelsvertreterrecht zum modernen Vertriebsrecht Handelsrecht, Vertriebspraxis und Kartellrecht, JuS 2008, 665–673.
- ders., Handelsrecht, Unternehmensrecht I, 6. Auflage, Köln, 2014.
- ders., § 105, in: Münchener Kommentar zum Handelsgesetzbuch, hrsg. von dems., Band 2, Zweites Buch. Handelsgesellschaften und stille Gesellschaft, Erster Abschnitt. Offene Handelsgesellschaft, §§ 105–160, 4. Auflage, München, 2016.
- Schmieder, Sandra, § 49 Rechtsbeziehungen im Inlands-Überweisungsverkehr, in: Bankrechts-Handbuch, hrsg. von Herbert Schimansky, Hermann-Josef Bunte und Hans-Jürgen Lwowski, Band I, 5. Auflage, München, 2017.
- Schmoeckel, Mathias / Rückert, Joachim / Zimmermann, Reinhard (Hrsg.), Historisch-kritischer Kommentar zum BGB, Band II, Schuldrecht: Allgemeiner Teil, 2. Teilband: §§ 305–432, Tübingen, 2007.
- Schöne, Torsten, § 705, in: Beck'scher Online-Kommentar BGB, hrsg. von Wolfgang Hau und Roman Poseck, 57. Edition, München, Stand: 1.11.2020.
- Schoutheete, Aimery de / Vanden Berghe, Olivier, Le Livre X du nouveau Code de droit économique Les nouveautés en matière d'information précontractuelle, TBH/RDC 2014/8, 739–756.
- Schröder, Andreas, Teil IV: Franchising, in: Küstner/Thume, Handbuch des gesamten Vertriebsrechts, Band 3: Besondere Vertriebsformen, Reisende, Vertragshändler, Kommissionsagenten, Versicherungsmakler, Franchising, Direkt-, Struktur- und Internetvertrieb, hrsg. von Karl-Heinz Thume, 4. Auflage, Frankfurt a.M., 2015, S. 417–485.
- Schürnbrand, Jan / Weber, Christoph Andreas, § 506, in: Münchener Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, Band 4, §§ 433 534, Schuldrecht Besonderer Teil I, Finanzierungsleasing, CISG, hrsg. von Franz Jürgen Säcker et al., 8. Auflage, München, 2019.

- Schürr, Ulrich, Kapitel I: Begriffsdefinitionen, Abgrenzungsprobleme, Arten der Handelsvertreter, in: Küstner/Thume, Handbuch des gesamten Vertriebsrechts, Band 1: Das Recht des Handelsvertreters, hrsg. von Karl-Heinz Thume, Jens-Berghe Riemer und Ulrich Schürr, 5. Auflage, Frankfurt a.M., 2016, S. 9–125.
- Schulze, Reiner, Bürgerliches Gesetzbuch, Handkommentar, 9. Auflage, Baden-Baden, 2017.
- Schumpeter, Joseph A., Das Wesen und der Hauptinhalt der theoretischen Nationalökonomie, Leipzig, 1908.
- Schwab, Martin, Grundfälle zu culpa in contrahendo, Sachwalterhaftung und Vertrag mit Schutzwirkung für Dritte nach neuem Schuldrecht, JuS 2002, 773–778.Teil 2: Die Einbeziehung Dritter, JuS 2002, 872–878.
- Schwartz, Alan / Scott, Robert E., Third-Party Beneficiaries and Contractual Networks, Journal of Legal Analysis 7 (2015), 325–361.
- Scott, Robert E. / Triantis, George G., Anticipating Litigation in Contract Design, Yale Law Journal 115 (2006), 814–879.
- Senge, Konstanze, Das Neue am Neo-Institutionalismus Der Neo-Institutionalismus im Kontext der Organisationswissenschaft, Wiesbaden, 2011.
- Simon, Herbert A., Administrative Behavior: a Study of Decision-Making Processes in Administrative Organization, New York, 1947.
- Skaupy, Walther, Zu den Begriffen "Franchise", "Franchisevereinbarungen" und "Franchising", NJW 1992, 1785–1790.
- ders., Franchising, Handbuch für die Betriebs- und Rechtspraxis, 2. Auflage, München, 1995.
- ders., § 3 Arten des Franchisings, in: Praxishandbuch Franchising, hrsg. von Karsten Metzlaff, München, 2003, S. 9–14.
- Soergel, Bürgerliches Gesetzbuch mit Einführungsgesetz und Nebengesetzen, begr. von Th. Soergel, neu hrsg. von W. Siebert, Band 5/3, Schuldrecht 3/3, §§ 328–432, 13. Auflage, Stuttgart, 2010.
- Sourlas, Paulos, Juristische Methodenlehre im Spannungsfeld von Theorie und Praxis, in: Festschrift für Karl Larenz, Zum 80. Geburtstag, Am 23. April 1983, hrsg. von Claus-Wilhelm Canaris und Uwe Diederichsen, München, 1983, S. 615–630.
- Spickhoff, Andreas, Art. 38 EGBGB, in: Beck'scher Online-Kommentar BGB, hrsg. von Wolfgang Hau und Roman Poseck, 57. Edition, München, Stand: 1.11.2020.
- Sprau, Hartwig, Einführung vor § 662, § 675, § 823, § 826, in: Palandt, Bürgerliches Gesetzbuch mit Nebengesetzen, 78. Auflage, München, 2019.
- Staehle, Wolfgang H. / Conrad, Peter, Managementforschung 2, Berlin, 1992.
- Staub, Handelsgesetzbuch, Großkommentar, begr. von Hermann Staub:
 - Zweiter Band, §§ 48–104, hrsg. von Claus-Wilhelm Canaris, Mathias Habersack und Carsten Schäfer, 5. Auflage, Berlin, 2008;
 - Fünfter Band, Bankvertragsrecht, Erster Teil, hrsg. von Claus-Wilhelm Canaris, Wolfgang Schilling und Peter Ulmer, 4. Auflage, Berlin, 2005.

- Staudinger, J. von Staudingers Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch mit Einführungsgesetz und Nebengesetzen:
 - Buch 1, Allgemeiner Teil, §§ 139–163, (Allgemeiner Teil 4 b), Berlin, Neubearbeitung 2015;
 - Buch 2, Recht der Schuldverhältnisse, Einleitung zum Schuldrecht; §§ 241–243 (Treu und Glauben), Berlin, Neubearbeitung 2015;
 - Buch 2, Recht der Schuldverhältnisse, §§ 255–304 (Leistungsstörungsrecht 1), Berlin, Neubearbeitung 2014;
 - Buch 2, Recht der Schuldverhältnisse, §§ 328–345 (Vertrag zugunsten Dritter, Draufgabe, Vertragsstrafe), Berlin, Neubearbeitung 2020;
 - Buch 2, Recht der Schuldverhältnisse, §§ 675c-676c (Zahlungsdiensterecht), Berlin, Neubearbeitung 2020;
 - Buch 2, Recht der Schuldverhältnisse, §§ 826–829, ProdHaftG (Unerlaubte Handlungen 2, Produkthaftung), Berlin, Neubearbeitung 2018.
- Steindorff, Ernst, Bezugsbindungen und Konzentrationsrabatte im Bereiche der Handelsgenossenschaften, BB 1979, Beilage 3/1979 zu Heft 8/1979, 1–12.
- Stinchcombe, Arthur L., Contracts as hierarchical documents, unveröffentlichtes Manuskript, Stanford Graduate School of Business, 1983, zitiert nach Williamson, The Economic Institutions of Capitalism, 1985, S. 83.
- Stoffels, Markus, Gesetzlich nicht geregelte Schuldverträge: Rechtsfindung und Inhaltskontrolle, Tübingen, 2001.
- Stummel, Dieter, German-English Standard Forms and Agreements in Company and Commercial Law, 5. Auflage, München 2015.
- Sutschet, Holger, § 311, in: Beck'scher Online-Kommentar BGB, hrsg. von Wolfgang Hau und Roman Poseck, 57. Edition, München, Stand: 1.2.2021.
- Sydow, Jörg, Strategische Netzwerke Evolution und Organisation, Wiesbaden, 1992.
- ders., Strategische Netzwerke und Transaktionskosten Über die Grenzen einer transaktionskostentheoretischen Erklärung der Evolution strategischer Netzwerke, in: Managementforschung 2, hrsg. von Wolfgang H. Staehle und Peter Conrad, Berlin, 1992, S. 239–311.
- ders., Management von Netzwerkorganisationen Zum Stand der Forschung, in: Management von Netzwerkorganisationen, "Beiträge aus der Managementforschung", hrsg. von dems., 5. Auflage, 2010, S. 373–470.
- Sydow, Jörg / Duschek, Stephan, Management interorganisationaler Beziehungen: Netzwerke – Cluster – Allianzen, Stuttgart, 2011.
- Sydow, Jörg / Windeler, Arnold, Über Netzwerke, virtuelle Integration und Interorganisationsbeziehungen, in: Management interorganisationaler Beziehungen Vertrauen, Kontrolle und Informationstechnik, hrsg. von dens., Opladen, 1994, S. 1–21.
- Taxhet, Martina, § 30 Markengesetz, in: Beck'scher Online-Kommentar Markenrecht, hrsg. von Annette Kur, Verena von Bomhard und Friedrich Albrecht, 24. Edition, München, 1.1.2021.
- Teece, David / Pisano, Gary, The Dynamic Capabilities of Firms: an Introduction, Industrial and Corporate Change 27 (1994), 537–556.

- Teubner, Gunther, "Verbund", "Verband" oder "Verkehr"? Zur Außenhaftung von Franchising-Systemen, ZHR 154 (1990), 295–324.
- ders., Die vielköpfige Hydra: Netzwerke als kollektive Akteure höherer Ordnung, in: Emergenz: Die Entstehung von Ordnung, Organisation und Bedeutung, hrsg. von Wolfgang Krohn und Günter Küppers, Frankfurt, 1992, S. 189–216.
- ders., Den Schleier des Vertrages zerreißen? Zur rechtlichen Verantwortung ökonomisch effizienter Vertragsnetzwerke, KritV 76 (1993), 367–393.
- ders., Das Recht hybrider Netzwerke, ZHR 165 (2001), 550-575.
- ders., Netzwerk als Vertragsverbund Virtuelle Unternehmen, Franchising, Just-intime in sozialwissenschaftlicher und juristischer Sicht, Baden-Baden, 2004.
- ders., Profit Sharing als Verbundpflicht? Zur Weiterleitung von Netzvorteilen in Franchise-Systemen, ZHR 168 (2004), 78–96.
- ders., "So ich aber die Teufel durch Beelzebub austreibe, …": Zur Diabolik des Netzwerkversagens, in: Ungewissheit als Chance, Perspektiven eines produktiven Umgangs mit Unsicherheit im Rechtssystem, hrsg. von Ino Augsberg, Tübingen, 2013, S. 109–134.
- ders., Einleitung: Netzwerke als Herausforderung für die interdisziplinäre Arbeit, KSzW 1/2015, Schwerpunkt Unternehmensnetzwerke, 3–6.
- Teubner, Gunther / Aedtner, Katja, Virtuelle Unternehmen: Haftungsprobleme in ein- und mehrstufigen Netzwerken, KSzW 1/2015, Schwerpunkt Unternehmensnetzwerke, 109–113.
- Teubner, Gunther / Collins, Hugh, Networks as Connected Contracts, Oxford et al., 2011.
- Teyssié, Bernard, Les groupes de contrats, Paris, 1975.
- *Thorelli, Hans B.*, Networks: Between Markets and Hierarchies, Strategic Management Journal 7 (1986), 37–51.
- Thume, Karl-Heinz (Hrsg.), Küstner/Thume, Handbuch des gesamten Vertriebsrechts, Band 3: Besondere Vertriebsformen, Reisende, Vertragshändler, Kommissionsagenten, Versicherungsmakler, Franchising, Direkt-, Struktur- und Internetvertrieb, 4. Auflage, Frankfurt a.M., 2015.
- ders., Teil VI: Direkt- und Strukturvertrieb, Multi-Level-Marketing, in: Küstner/Thume, Handbuch des gesamten Vertriebsrechts, Band 3: Besondere Vertriebsformen, Reisende, Vertragshändler, Kommissionsagenten, Versicherungsmakler, Franchising, Direkt-, Struktur- und Internetvertrieb, hrsg. von Karl-Heinz Thume, 4. Auflage, Frankfurt a.M., 2015, S. 561–593.
- ders., Einleitung, in: Küstner/Thume, Handbuch des gesamten Vertriebsrechts, Band 1: Das Recht des Handelsvertreters, hrsg. von Karl-Heinz Thume, Jens-Berghe Riemer und Ulrich Schürr, 5. Auflage, Frankfurt a.M., 2016, S. 1–8.
- Thume, Karl-Heinz / Riemer, Jens-Berghe / Schürr, Ulrich (Hrsg.), Küstner/Thume, Handbuch des gesamten Vertriebsrechts, Band 1: Das Recht des Handelsvertreters, 5. Auflage, Frankfurt a.M., 2016.
- Tonner, Klaus, § 651a, in: Münchener Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, Band 6, §§ 631–704, Schuldrecht Besonderer Teil III, hrsg. von Franz Jürgen Säcker et al., 8. Auflage, München, 2020.

- *Treibel, Annette*, Einführung in die soziologischen Theorien der Gegenwart, 7. Auflage, Wiesbaden, 2006.
- Trinks, Jennifer, Was ist ein Quasi-Gesellschafter? Überlegungen zum Regelungsregime der Treuhand an Gesellschaftsanteilen, in: Versicherungsmechanismen im Recht, hrsg. von Caspar Behme, Martin Fries und Johanna Stark, Tübingen, 2016, S. 149–181.
- Tunisini, Annalisa, Relazioni tra imprese, reti e contratto di rete, in: Contratto di rete Lo strumento Made in Italy per integrare individualità e aggregazione, hrsg. von ders. et al., Milano, 2013, S. 55–80.
- dies., Il contratto di rete: opportunità e trappole da evitare, Economia e diritto del terziario, 1 (2014), 41–52.
- Tunisini, Annalisa et al. (Hrsg.), Contratto di rete Lo strumento Made in Italy per integrare individualità e aggregazione, Milano, 2013.
- Ulmer, Peter, Der Vertragshändler Tatsachen und Rechtsfragen kaufmännischer Geschäftsbesorgung beim Absatz von Markenwaren, München, 1969.
- ders., Kündigungsschranken im Handels- und Gesellschaftsrecht: Zum Einfluss der Treupflicht auf die einseitige Vertragsbeendigung, in: Festschrift für Philipp Möhring zum 75. Geburtstag, 4. September 1975, hrsg. von Wolfgang Hefermehl, Rudolf Nirk und Harry Westermann, München, 1975, S. 295–318.
- Vesting, Thomas, Rechtstheorie, 2. Auflage, München, 2015.
- Vogels, Tim O., § 3 Vertragshändlerrecht, A. Vertragshändlerverhältnis, C. Ausgleichsanspruch, in: Praxishandbuch Vertriebsrecht, hrsg. von Jan Patrick Giesler, 2. Auflage, Bonn, 2011, S. 515 603, S. 655–680.
- Vogenauer, Stefan, §§ 328–335 BGB, in: Historisch-kritischer Kommentar zum BGB, hrsg. von Mathias Schmoeckel, Joachim Rückert und Reinhard Zimmermann, Band II, Schuldrecht: Allgemeiner Teil, 2. Teilband: §§ 305–432, Tübingen, 2007.
- ders. (Hrsg.), Commentary on the UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts (PICC), 2nd edition, Oxford, 2015.
- Wagner, Gerhard, § 823, § 826, in: Münchener Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, Band 6, Schuldrecht Besonderer Teil IV, §§ 705–853, Partnerschaftsgesellschaftsgesetz, Produkthaftungsgesetz, hrsg. von Franz Jürgen Säcker et al., 7. Auflage, München, 2017.
- ders., Comparative Tort Law, in: The Oxford Handbook of Comparative Law, hrsg. von Mathias Reimann und Reinhard Zimmermann, 2nd edition, Oxford, 2019, S. 994–1030.
- Warde Junior, Walfrido Jorge, Os contratos e a insuficiência das formas societárias de organização da empresa econômica, Revista do Instituto dos Advogados de São Paulo 22 (2008) 262–275.
- Warren, Minton, On the Etymology of Hybrid (Lat. Hybrida), American Journal of Philology 5 (1884), 501–502.
- Weber, Sebastian, Netzwerkbeziehungen im System des Zivilrechts, Berlin, 2017.
- Weitzenböck, Emily M., A Legal Framework from Emerging Business Models, Dynamic Networks as Collaborative Contracts, Cheltenham, 2012.

- dies., Der Geltungsbereich von Treuepflichten in dynamischen Netzwerken, KSzW 1/2015, Schwerpunkt Unternehmensnetzwerke, 72–88.
- Wellenhofer-Klein, Marina, Zulieferverträge im Privat- und Wirtschaftsrecht, München, 1999.
- dies. (Wellenhofer, Marina), Drittwirkung von Schutzpflichten im Netz, KritV 89 (2006), 187–207.
- dies., Third Party Effects of Bilateral Contracts within the Network, in: Networks
 Legal Issues of Multilateral Co-operation, hrsg. Marc Amstutz und Gunther Teubner, Oxford et al., 2009, S. 119–136.
- Westphal, Bernd, Vertriebsrecht, Band 1: Handelsvertreter, Düsseldorf, 1998; Band 2: Vertragshändler, Düsseldorf, 2000.
- Weth, Stephan, § 60, in: Zivilprozessordnung mit Gerichtsverfassungsgesetz, Kommentar, hrsg. von Hans-Joachim Musielak und Wolfgang Voit, 16. Auflage, München, 2019.
- Weyer, Johannes (Hrsg.), Soziale Netzwerke Konzepte und Methoden der sozialwissenschaftlichen Netzwerkforschung, 3. Auflage, München, 2014.
- ders., Innovations-Netzwerke, in: Soziale Netzwerke, Konzepte und Methoden der sozialwissenschaftlichen Netzwerkforschung, hrsg. von dems., 3. Auflage, München, 2014, S. 211–236.
- ders., Zum Stand der Netzwerkforschung in den Sozialwissenschaften, in: Soziale Netzwerke Konzepte und Methoden der sozialwissenschaftlichen Netzwerkforschung, hrsg. von dems., 3. Auflage, München, 2014, S. 39–68.
- Wiedemann, Herbert, Gesellschaftsrecht: ein Lehrbuch des Unternehmens- und Verbandsrechts, Band II, Recht der Personengesellschaften, München, 2004.
- Williamson, Oliver E., The Vertical Integration of Production: Market Failure Considerations, American Economic Review 61 (1971), 112–123.
- ders., Markets and Hierarchies: Some Elementary Considerations, The American Economic Review 63 (1973), 316–325.
- ders., Markets and Hierarchies: Analysis and Antitrust Implications A Study in the Economics of Internal Organization, New York, 1975.
- ders., Transaction-Cost Economics: The Governance of Contractual Relations, Journal of Law and Economics 22 (1979), 233–261.
- ders., The Economic Institutions of Capitalism: Firms, Markets, Relational Contracting, New York, 1985. Aus dem Amerikanischen übersetzt von Monika Streissler: Williamson, Die ökonomischen Institutionen des Kapitalismus, Tübingen, 1990.
- ders., The Economics and Sociology of Organization Promoting a Dialogue, in: Industries, Firms, and Jobs: Sociological and Economic Approaches, hrsg. von George Farkas und Paula England, New York, 1988, S. 159–185.
- ders., Comparative Economic Organization: The Analysis of Discrete Structural Alternatives, Administrative Science Quarterly 36 (1991), 269–296.
- ders., Markets, hierarchies, and the modern corporation, An unfolding perspective, Journal of Economic Behavior and Organization 17 (1992), 335–352.

- ders., The mechanisms of governance, New York, 1996.
- ders., Transaction Cost Economics: How It Works; Where it is Headed, De Economist 146 (1998), 23–58.
- ders., Examining economic organization through the lens of contract, Industrial and Corporate Change 12 (2003), 917–942.
- ders., Why Law, Economics, and Organization?, Annual Review of Law and Social Science 1 (2005), 369–396.
- Windeler, Arnold, Unternehmungsnetzwerke. Konstitution und Strukturation, Wiesbaden, 2001.
- ders., Kooperation und Konkurrenz in Netzwerken. Theoretische Überlegungen zur Analyse des Strukturwandels der Arbeitsorganisation, in: Vertrauen und Kooperation in der Arbeitswelt, hrsg. von Christian Schilcher, Mascha Will-Zocholl und Marc Ziegler, Wiesbaden, 2012, S. 23–50.
- Witt, Sebastian, Einführung, D. Vertriebsverträge und Arbeitsrecht, in: Praxishandbuch Vertriebsrecht, hrsg. von Jan Patrick Giesler, 2. Auflage, Bonn, 2011, S. 54–81.
- Wolf, Ernst, Grundlagen des Gemeinschaftsrechts, AcP 173 (1973), 97-123.
- Wolf, Manfred, Schutz von Netzwerken gegen Eingriffe Dritter, KritV 89 (2006), 253–265.
- Wolf, Manfred (Begr.) / Neuner, Jörg, Allgemeiner Teil des Bürgerlichen Rechts, 11. Auflage, München, 2016.
- Woods, Will / Hurwitz, Ann, Franchising in the United States: overview, 2016, abrufbar unter https://uk.practicallaw.thomsonreuters.com/8-631-2421?navId=7272E3 6784F0-4F57290AA6058A474432&comp=pluk&transitionType=Default&conte xtData=(sc.Default), zuletzt abgerufen am 24.5.2021.
- Würdinger, Hans, Theorie der schlichten Interessengemeinschaften, Stuttgart, 1934.
- ders., Gesellschaften, Erster Teil: Recht der Personalgesellschaften, Hamburg, 1937.
- Wüst, Günther, Die Interessengemeinschaft: Ein Ordnungsprinzip des Privatrechts, Frankfurt a.M./Berlin, 1958.
- ders., Die Gemeinsamkeit der Interessen, JZ 1985, 1077-1081.
- Wurmnest, Wolfgang, Common Core, Grundregeln, Kodifikationsentwürfe, Acquis-Grundsätze Ansätze internationaler Wissenschaftlergruppen zur Privatrechtsvereinheitlichung in Europa, ZEuP 2003, 714–744.
- Zeidman, Philip F. (Hrsg.), Franchise 2018, London, 2017.
- Zeidman, Philip F. / Xu, Tao, Global Overview of Specific Franchise Statutes and Regulations, 2021, abrufbar unter www.lexology.com/library/detail.aspx?g=7d55 27b2–218b-4bce-9caa-f6207bbaf36b, zuletzt abgerufen am 24.5.2021.
- Zenner, Andreas, Der Vertrag mit Schutzwirkung zu Gunsten Dritter Ein Institut im Lichte seiner Rechtsgrundlage, NJW 2009, 1030–1034.
- Zetzsche, Dirk, § 675u, § 675x, § 675y, § 675z, in: Münchener Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, Band 6, §§ 631–704, Schuldrecht Besonderer Teil III, hrsg. von Franz Jürgen Säcker et al., 8. Auflage, München, 2020.

Literaturverzeichnis

- Zimmermann, Martin, § 675u, in: beck-online.Großkommentar, BGB, hrsg. von Markus Artz et al., Stand: 1.2.2021.
- Zimmermann, Reinhard, The Law of Obligations Roman Foundations of the Civilian Tradition, Oxford, 1996.
- ders., Die Principles of European Contract Law als Ausdruck und Gegenstand europäischer Rechtswissenschaft, Zentrum für Europäisches Wirtschaftsrecht der Universität Bonn, Vorträge und Berichte, Heft 138, Bonn, 2004.
- Zwanzger, Michael, Der mehrseitige Vertrag, Tübingen, 2013.
- Zweigert, Konrad / Kötz, Hein, Einführung in die Rechtsvergleichung auf dem Gebiete des Privatrechts, 3. Auflage, Tübingen, 1996.